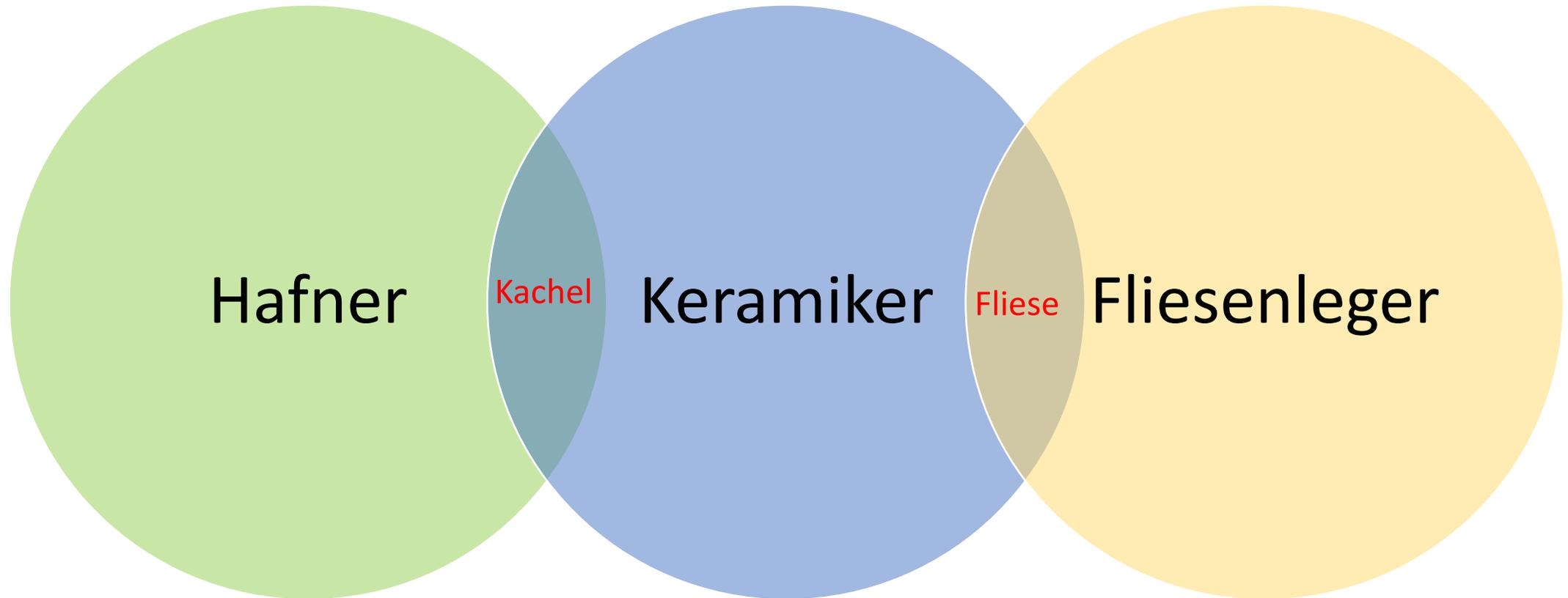


# Zusammenarbeit von Fliesenleger, Hafner und Keramiker aus der Sicht des Keramikers

Christoph Angermayer

# Nutzung der Synergien = Mehrwert für alle



# Beispiele für den Fliesenleger

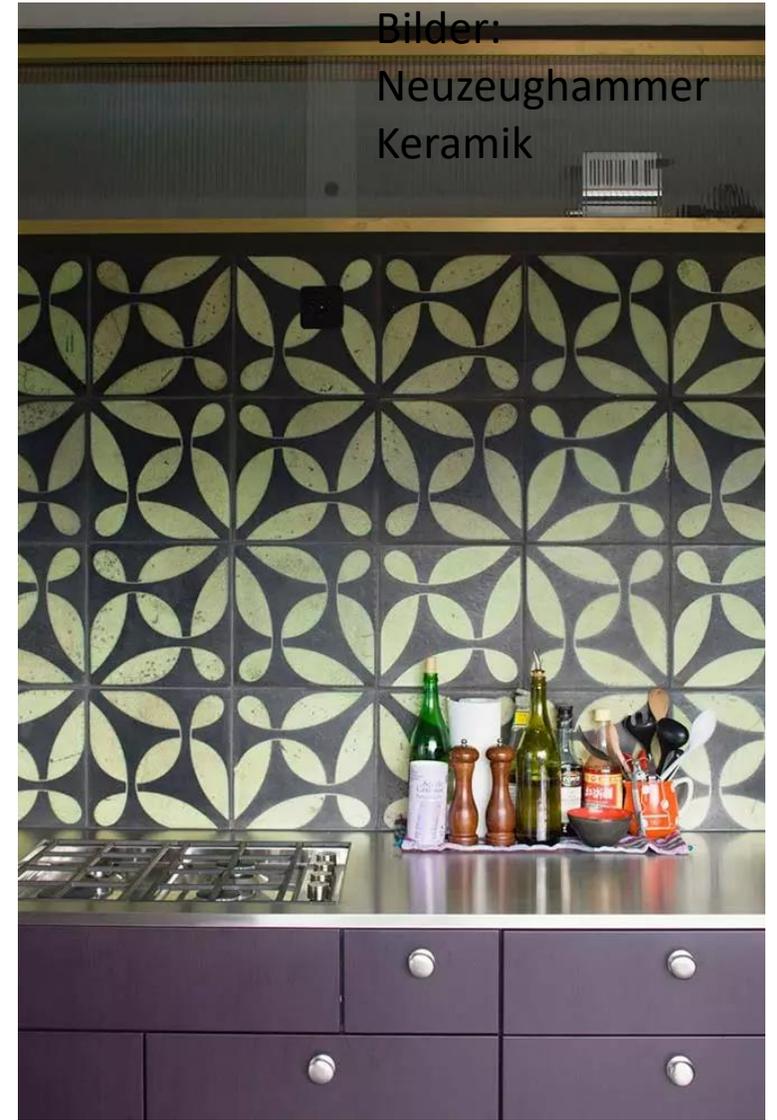
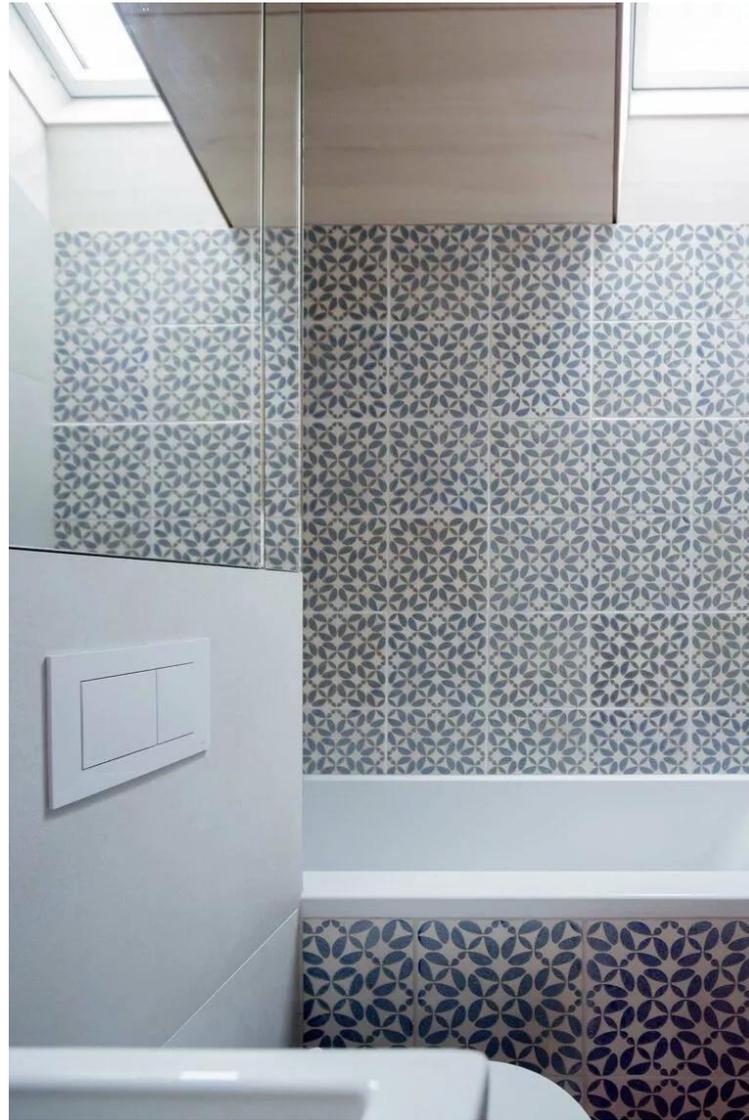
- Individuelle Fliesen nach Kunden- oder Architektenwunsch





Bilder:  
Neuzeughammer  
Keramik





Bilder: KARAK Keramik

# Beispiele für den Fliesenleger

- Ergänzungen zu historischen Fliesen (Gründerzeithäuser)



# Beispiele für den Fliesenleger

- Individuell gefertigte Waschbecken



Bilder: Ute Wolfgramm Keramikdesign



# Beispiele für den Fliesenleger

- Gartenkeramik für die Terrasse als Zusatzgeschäft



# Beispiele für den Fliesenleger

- Individuelle keramische Fassadengestaltung



Bilder:  
Neuzeughammer  
Keramik

# Beispiele für den Hafner

- Kachelkeramik nach Kundenwunsch oder Architektenplanung



# Beispiele für den Hafner

- Keramische Ergänzungen für historische Kachelöfen



# Beispiele für den Hafner

- Gemeinsames Event beim Tag des Kachelofens
  - Keramikausstellung und verkauf
  - Töpfern an der Töpferscheibe
  - Basteln mit Ton für Kinder



# Allgemeine Kooperationsmöglichkeiten

- Gemeinsame Nutzung des Schauraums, Keramik dient auch gleich als Deko
- Werbegeschenke für Kunden z.B. eine keram. Schale bei Fertigstellung des Auftrages
- Weihnachtsgeschenk für Kunden mit Firmen Logo
- Weihnachtsausstellung im Schauraum – erhöht die Kundenfrequenz
- Passendes Geschirr zum Küchenherd anbieten
- .....



Gemeinsam Synergien erkennen und nutzen  
dadurch entsteht Mehrwert für jeden

Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit!